



د افغانستان د اقتصادي او حقوقي مطالعاتو موسسه
موسسه مطالعات اقتصادي و حقوقي افغانستان
Afghanistan Economic & Legal Studies Organization

JUMP - JOINING UP TO MINIMIZE POVERTY
گامهای مشترک برای مبارزه با فقر
له غربت سره د مبارزې لپاره گډ گامونه



عبدالحسيب رحيمي

همکار مطمئن کار و کسب شما

ENTREPRENEURS FOR PROSPERITY IN AFGHANISTAN

کارآفرینان برای رفاه در افغانستان | په افغانستان کې د هوساینې لپاره متشبثین



عبدالحسیب رحیمی جوان بیست و هشت ساله متولد کابل در سال ۲۰۱۸ شرکت خدمات مالی نیما امین را تأسیس نموده که در چهار بخش عمده ارائه خدمات مینماید که عبارتند از: بخش مالی، حسابداری، مالیه و تفتیش میباید، از بدو تأسیس الی اکنون حدود دوازده کارمند و کار آموز اعم از طبقه ذکور و اناث با وی یکجا در این زمینه کار و فعالیت می نمایند. وی در یک خانواده متوسط که پدر و مادرش آموزگار هستند متولد شده است، همچنان خاطر نشان میکند، "در طفولیت آرزو داشتم انجینیر باشم بعد از سپری نمودن امتحان کانکور و راه یافتن به رشته انجینیری و فرا گرفتن دروس به مدت شش ماه در این رشته، تصمیم به تغییر رشته به اقتصاد و مدیریت رشته محاسبه را برگزیدم".



“ کابل، افغانستان ”

یکی از مهم‌ترین چالش‌های عمده در افغانستان و جهان امروزی بلند رفتن نرخ بی‌کاری و نرخ فقر در جوامع است. این پدیده می‌تواند جامعه را با مشکلات متعدد روبرو سازد. در جامعه‌ی ما بیکاری علل و عوامل متعدد آنرا به شمول فقدان استراتیژی ملی توسعه در بخش‌های اقتصادی در کشور، نبود انگیزه برای سرمایه‌گذاری، عدم حمایت دولت از سرمایه‌گذاران، عدم مصونیت سرمایه‌گذاران و عدم رشد تشبیه‌های نو آغاز با مفکوره‌های جدید میتوان بیان داشت. بیکاری در جامعه باعث شده است که شمار زیاد از نیروهای متخصص انسانی در کشور فرصت کار نداشته باشند و از کشور جهت استفاده از فرصت‌های بهتر در رشته کاری شان اقدام بنمایند. خوشبختانه در سال‌های پسین جوانان و کارآفرینان زیادی در بخش‌های مختلف سرمایه‌گذاری نموده‌اند تا بتوانند ظرفیت کار در بازارهای کار را بلند ببرند و هم برای خود و دیگران زمینه رشد و کسب تجارب را مهیا سازند.



“ عبدالحسیب رحیمی، موسس شرکت خدمات مالی نیما امین در کنفرانس علمی ”

رحیمی از تجارب و درس‌های که شغل و فعالیت‌ها برایش به ارمغان آورده سخن می‌گوید، "در اوایل با مخالفت‌های روبرو شدم که خوشبختانه در نتیجه سعی و تلاش فردی و حوصله مندی فامیل و حمایت برخی از دوستان که برایم کمک کننده بود همچنان توانستم درس‌ام را فرا گیرم، و بتوانم ایفای وظیفه نیز نمایم. از کسانی که با ایشان مصروف کار و فعالیت بودم تجارب بیشتر مانند حوصله مندی، حس‌همدیگری‌پذیری و آشنا شدن به محیط کاری و مسلکی را به دست‌یابورم و همچنان از تجارب شخصی و مهارت‌های فردی خود با سایر دوستان و همکارانم شریک نمایم". البته خودش خاطرنشان می‌سازد، "که قبل از تأسیس شرکت نیما امین با مراجع و اداره‌های مختلف مشغول کار بوده‌ام که از این طریق با اشخاص و افراد گوناگون که دارای فرهنگ، زبان، عادات و رسوم مختلف در کشور مان بودن آشنایی حاصل نمودم و این باعث شد تا جامعه و مردم خود را بیشتر بشناسم و ساحه افکارم وسیعتر گردد".



“ تقدیر از فعالیت‌های شرکت خدمات مالی نیما امین ”

همکار مطمئن کار و کسب شما



” عبدالحسیب رحیمی، موسس شرکت خدمات مالی
نیما امین در کنفرانس علمی “



” عبدالحسیب رحیمی، موسس شرکت خدمات مالی نیما امین “

وی استدلال میدارد که انسانها با شکست هایشان بزرگ میشوند و به قله های شامخ موفقیت می‌رسند و این شکست هاست که برایمان درس زندگی و تلاش مستمر را میدهد، قبل از تحولات آخر در کشور میخواستیم روی روند کیفیت خدمات و دیجیتال سازی کار کنیم ولی با تحولات اخیر در کشور و نبود بودجه کافی نتوانستیم در این راستا موفق شویم و خودش چنین ابراز نظر میکند، " سرمایه گذاری در قسمت ارتباطات بسیار مهم هست چون در دراز مدت نتیجه بخش خواهد بود حالا شاید با شکست های مواجه شده باشم ولی با استفاده از همین ارتباطات توانستم هم ظرفیت شخصی خودم را ارتقا بدهم و همچنان شرکت را به موفقیت برسانم ". رحیمی خودش را شخصیت نتیجه گرا، آینده نگر و محافظه کار قلمداد میکند.

عبدالحسیب رحیمی بیان میدارد برای شروع کار خود موارد ذیل را در نظر گرفتیم؛ توانمندی و ظرفیت خود را بررسی نمودیم، بررسی هایی در زمینه موفق تجارت انجام دادیم، برای شناخت مشتریان مان کوشیدیم، بررسی نیازمندی های مشتریان و اینکه چگونه میتوانیم خدمات بهتر ارائه نمایم، آمار بازار کار و مارکیت را تحت پوشش و بررسی قرار دادیم، برای خود معیارات کاری گذاشتیم و بالاخره سنجیدیم برای کسب متشبین بیشتر کدام خدمات را ارائه نمائیم، البته با آن هم بسنده نبود و باید امتحان محاسبین مسلکی خود را سپری میکردیم و چنین بازگو می‌کند آقای رحیمی، "با دو میزکاری بدون داشتن دفتر شروع به کار نمودیم ولی با در نظر داشت شرایط معیاری یک شرکت تازه تاسیس شده به ارائه خدمات ادامه دادیم تا بلاخره با تلاش و پشت کار خوشبختانه توانستیم اعتماد سایر متشبین را کسب نمائیم."

شروع کار و فعالیت در بازار و مارکیت در گام های نخست با سد راه های مواجه میشود ولی این تلاش و پشتکار آدمی هست که میتواند آنها را به اهداف و آرزوهایش برساند و در این راستا رحیمی هم در سال های اول با مشکلات روبرو شده که خودش چنین روایت می‌کند، "در سال نخست کاری عاید نداشتیم ولی برعکس مصارف بالای مان بود با خود عهد کرده بودیم از منابع بیرونی استفاده نکنیم و تلاش و کوشش بخرچ دادیم تا پروژه بگیریم و اعتبار در مارکیت کسب نماییم و همچنان ارتباطات خود را تقویت نماییم تا بلاخره اینکه موفق شدیم و با این چالش ها مبارزه کردیم و حالا شرکت خدمات مالی نیما امین با 150 تا 200 شرکت در ارتباط بوده و به گونه مستقیم و یا غیر مستقیم خدمات ارایه می‌نماید"



” عبدالحسیب رحیمی، موسس شرکت خدمات مالی
نیما امین در کنفرانس علمی “



” تقدیر از فعالیت های شرکت خدمات مالی نیما امین “

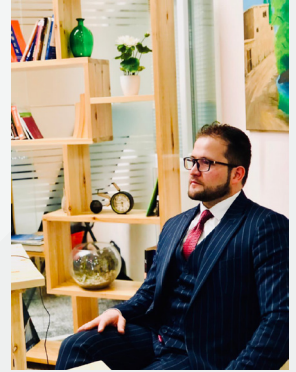
رحیمی از سال ۲۰۱۸ با شعار نیما امین همکار مطمئن کسب و کار شما، منیجمنت موسس و مدیر عامل شرکت نیما امین یکجا با دوستان اش کار نموده است، نیما به معنای مشهور و نامدار و امین به معنای صداقت هست که یک اصل مهم در تجارت می باشد. این شرکت سه ارزش اصلی را در عرضه خدمات خودش سرمشق قرار داده که: مسلکی بودن، امانت و دقت میباشد و خودش از سالیان نه چندان دور قصه می کند، "زمانیکه محصل بودم و در بخش محاسبه درس میخواندم به دفترچه یادداشت خود نوشته بودم که روزی بتوانم شرکت ارائه خدمات محاسبه و مالی خود را براه بیندازم، دقیقاً شش سال بعد متوجه یادداشت شدم و دریافتم که آرزویم به حقیقت مبدل شده هست."

تا قبل از سال ۲۰۱۰، بازار کار در بخش ارائه خدمات مسلکی محاسبه، مالی و مالیه در افغانستان بیشتر به دست اتباع خارجی بود، خوشبختانه بعد از این سال ها با فراگیری و رونق یابی تحصیلات در بخش های محاسبه، حساب داری و محاسبه مسلکی، هموطنان ما توانسته اند با داشتن تحصیلات عالی و تخصص کافی در این زمینه توانایی کار در بخش های تخصصی محاسبه را بدست بیاورند و باید تلاش نمایم تا در این بخش، محیط کاری برای جوانان کشور خویش ایجاد نمایم. آقای رحیمی چنین میگوید، "شرکت خدمات مالی نیما امین با ارائه خدمات با کیفیت و دقیق توانسته رضایت بیشتر از ۹۰ درصد مشتریان خود را کسب کند که این یعنی ما توانسته ایم موفق باشیم و اهداف خویش را دنبال، عملی و حاصل نمایم و همچنان معلومات کافی در مورد حساب داری، حفظ اسناد و پرداخت مالیه را برای متشبهین ارائه نمایم."



” عبدالحسیب رحیمی، موسس شرکت خدمات مالی
نیما امین در کنفرانس علمی “

همکار مطمئن کار و کسب شما



« عبدالحسیب رحیمی، موسس شرکت خدمات مالی نیما امین »

رحیمی یکی از عوامل شکست زود هنگام یک شرکت را رشد و تعالی زود هنگام آن میدانند چون می‌گوید برای پیشرفت باید قدم به قدم پیش رفت و تمام مراحل را طی کرد. او همچنان خاطر نشان می‌کند که اگر به گذشته بازگردیم مطمئناً همه مان پشیمان می‌شویم که چرا بیشتر وقت خود را ضایع کردیم و زودتر آغاز نکردیم. وی درس‌های که شغل و فعالیت‌ها برایش به ارمغان آورده را با جوانان شریک می‌سازد و سخن چند به آنها می‌گوید، " هرروز یک فرصت طلایی برای سرمایه‌گذاری برای فردای بهتر هست. همان لحظه شروع کنید و تلاش و پشت کار داشته باشید چون هیچ محدودیت سنی و زمانی برای فراگیری درس و تعلیم وجود ندارد. و اخیراً اقدام کنید به آنچه که پلان دارید."

وی خودش را نسبت به آینده نگران حس میکند چون تحولات آخر باعث شده تا بسیاری از شغل‌ها متضرر و فعالیت‌های اکثر نهادها و سازمان‌ها متوقف گردد، اما با آن هم می‌خواهد خوشبین باشد زیرا می‌خواهد دوباره فرصت‌های جدید را ایجاد کند تا بتواند فعالیت‌های خویش را قویتر ادامه دهد. وی ازین مسئله چنین سخن به زبان آورده می‌گوید: " آرزو دارم شخصیت فعال و تاثیر گذار در جامعه باشم و مسوولیت‌های خود را به نحوه احسن آن در جامعه انجام بدهم تا بتوانم تجارب خود را با دیگران بخصوص با قشر جوان جامعه در میان بگذارم. انتظار دارم شرکت خدمات مالی نیما امین، زمینه ساز رشد اشخاص مسلکی و قادر با ظرفیت‌های والا برای ارائه خدمات نه تنها در کشور، بلکه در سایر مملکت‌های جهان نیز باشد."